

# Mit KI zu mehr Effizienz im Vertrieb

## KI-Training für Sales-Teams

Gewinne Zeit für Kundengespräche und steigere die Qualität Deiner Verkaufsprozesse – mit KI-gestützten Tools und Workflows.

### Warum KI im Vertrieb?

Die Arbeit im Vertrieb ist geprägt von Routinen: E-Mails schreiben, Angebote erstellen, Leads qualifizieren. All das kostet wertvolle Zeit, die Du besser in Kundengespräche und strategische Aufgaben investieren könntest.

#### KI-Tools ermöglichen Dir:

- **Effizienzsteigerung:** Automatisiere zeitraubende Aufgaben wie die Erstellung von E-Mails und Angeboten.
- **Höhere Qualität:** Personalisiere Deine Kundenkommunikation durch datengestützte Entscheidungen.
- **Mehr Fokus:** Gewinne bis zu 30% mehr Zeit für Deine Kernaufgaben – und steigere Deine Umsätze.

Unser Training vermittelt Deinem Team genau das Wissen, das es braucht, um KI sinnvoll und gewinnbringend einzusetzen.

### Für wen ist die Schulung?

- Vertriebsleiter:innen, Marketingleiter:innen und CEOs, die ihr Team für die Zukunft aufstellen möchten
- Vertriebsteams in mittelständischen Unternehmen, insbesondere aus der B2B-Branche
- Teams mit gemischten Vorkenntnissen – vom KI-Neuling bis zum Experimentierer

### Die Vorteile auf einen Blick

- Effizientere Prozesse
- Mehr Zeit für Kunden
- Sicherer Umgang mit KI



Lars Grasemann  
Learning Enthusiast  
lars@hallo.digital

### Das erwartet Dein Team

#### Format:

- 3 Sessions à 2 Stunden
- Remote via Google Meet oder Zoom
- Praktische Übungen für den Arbeitsalltag

#### Inhalte:

##### 1. Session: Grundlagen der KI im Vertrieb

Was ist KI und wie funktioniert sie? Praxisnahe Anwendungsfälle und erste Übung

##### 2. Session: KI im Workflow integrieren

Wiederkehrende Aufgaben identifizieren, Einführung in Tools und Plattformen (z.B. ChatGPT) und Hands-on: Automatisierung eines eigenen Prozesses

##### 3. Session: Strategische Implementierung

Leitlinien und Best Practices für den Einsatz von KI im Vertrieb, Entwicklung eines konkreten KI-Workflows

### Darum mit uns

- mehr als 15 Jahren Erfahrung in der Digitalisierung & im Wissenstransfer
- Über 1.000 geschulte Personen seit 2023 zum Thema KI
- B2B-Branchenexpertise
- Kurze, effektive Lerneinheiten statt Blockseminaren – ideal für vielbeschäftigte Marketingteams.
- Auf Wunsch begleiten wir Euch nach der Schulung mit einem Sparring-Programm zur Einführung von KI-Prozessen.

Jetzt informieren und  
Training starten!